

Pressemitteilung

Finanzen / Immobilien

Baufinanzierung: sehr gutes Geschäft für Makler

In ihrer aktuellen Ausgabe prüft Finanztest 89 Finanzierer privater Immobilien.

„Selbst die Finanzkrise hat ihre guten Seiten: Wer jetzt eine Immobilie kauft oder einen Anschlusskredit für seine Baufinanzierung benötigt, bekommt ein Darlehen zum Schnäppchenpreis“, bemerkt Finanztest in der Einleitung.

Tatsächlich ist Baugeld so günstig wie selten zuvor. Wenn Ihre Kunden von den eigenen vier Wänden träumen, ist jetzt der richtige Zeitpunkt, Ihnen diesen Traum zu erfüllen und von Provisionen und Cross-Selling-Möglichkeiten zu profitieren. Allerdings lohnt sich trotz Niedrigzinsen ein Vergleich zwischen den Anbietern mehr als je zuvor. Im Falle eines flexiblen Kredits mit Ratenwechsel errechnete Finanztest beispielsweise einen Unterschied von **38.271,- Euro** (180.000,- Darlehen, 15 Jahre Zinsbindung) zwischen dem erstplatzierten Creditweb und dem teuersten Anbieter.

„Das hervorragende Testergebnis bestätigt einmal mehr das Geschäftsmodell von Creditweb. Anders als andere Baugeldvermittler hat Creditweb frühzeitig auf die Finanzmarktkrise reagiert und die Zusammenarbeit mit den Finanzierungspartnern stark ausgebaut. Wir arbeiten inzwischen mit **über 100 Finanzierungspartnern** zusammen, so dass wir für jeden noch so unterschiedlichen Kundenbedarf ein sehr gutes Angebot haben. So vergleichen wir für unsere Kunden und Vertriebspartner nicht nur – wie es vor der Finanzmarktkrise im Wesentlichen noch üblich war – die Angebote bundesweit tätiger Banken, sondern beziehen auch die Angebote der jeweils regionalen Banken mit in den Vergleich ein. Dadurch sind wir in der Lage, sehr flexibel zu reagieren. **Dieses Netzwerk stellen wir selbstverständlich auch unseren Vertriebspartnern zur Verfügung**“, kommentiert Robert Bauer, Geschäftsführer der Creditweb Deutschland GmbH.

Gerade **Versicherungsmakler profitieren** nicht nur von der Provision, sondern auch vom großen Cross-Selling-Potential der Baufinanzierung. So können Sie beispielsweise Kunden, die eine Gebäudeversicherung bei Ihnen abgeschlossen haben, auf ihre Anschlussfinanzierung ansprechen. Oder Ihren Kunden, die eine Erstfinanzierung über Sie abschließen ein maßgeschneidertes Risikomanagement anbieten. Damit erreichen Sie zusätzliches Geschäft und Kundenbindung.

Als Creditweb Professional Partner verhelfen Sie Ihren Kunden zur einer maßgeschneiderten Baufinanzierung und profitieren von interessanten Provisionsmodellen. **Sie definieren die Form und Tiefe der Zusammenarbeit:** Vom Tippgeber bis zum schrankfertigen Geschäft ist alles möglich. Ihr Kunde bleibt Ihr Kunde und bekommt von Ihnen alles aus einer Hand.

Über Creditweb Deutschland GmbH

Die Creditweb Deutschland GmbH ist Deutschlands größter unabhängiger Vermittler privater Baufinanzierungen. Durch Bündelung von Nachfrage nimmt Creditweb aktiv Einfluss auf die Produktgestaltung der Anbieter und kann so deutliche Produkt- und Zinsvorteile für seine Kunden und Vertriebspartner erzielen. Finanztest bestätigt dies im großen Jahrestest 03/2009: „*Noch nie hat sich ein Vergleich von Zinsangeboten so ausgezahlt wie heute. Denn die Zinsunterschiede zwischen günstigen und teuren Anbietern sind in den letzten Monaten enorm gestiegen.*“ Creditweb ist in diesem Test als einziger überregionaler Anbieter ohne Filialnetz (Finanztest bezeichnet alle Anbieter mit weniger als 30 Niederlassungen als Anbieter ohne Filialnetz) in allen Modellfällen unter den Top 5.



Anders als reine Internet-Baufinanzierer setzt Creditweb konsequent auf das kombinierte Angebot von Direktvertrieb und persönlicher Beratung in 18 Niederlassungen bundesweit. Darüber hinaus bietet Creditweb unabhängigen Finanzdienstleistern die Nutzung seines Produktportfolios sowie seiner Finanzierungsexpertise an („Creditweb Professional“).

Weitere Informationen unter: www.creditweb-professional.de
oder B2B-Support: 0800 - 27 27 772 (kostenfrei)